



BONCQUET

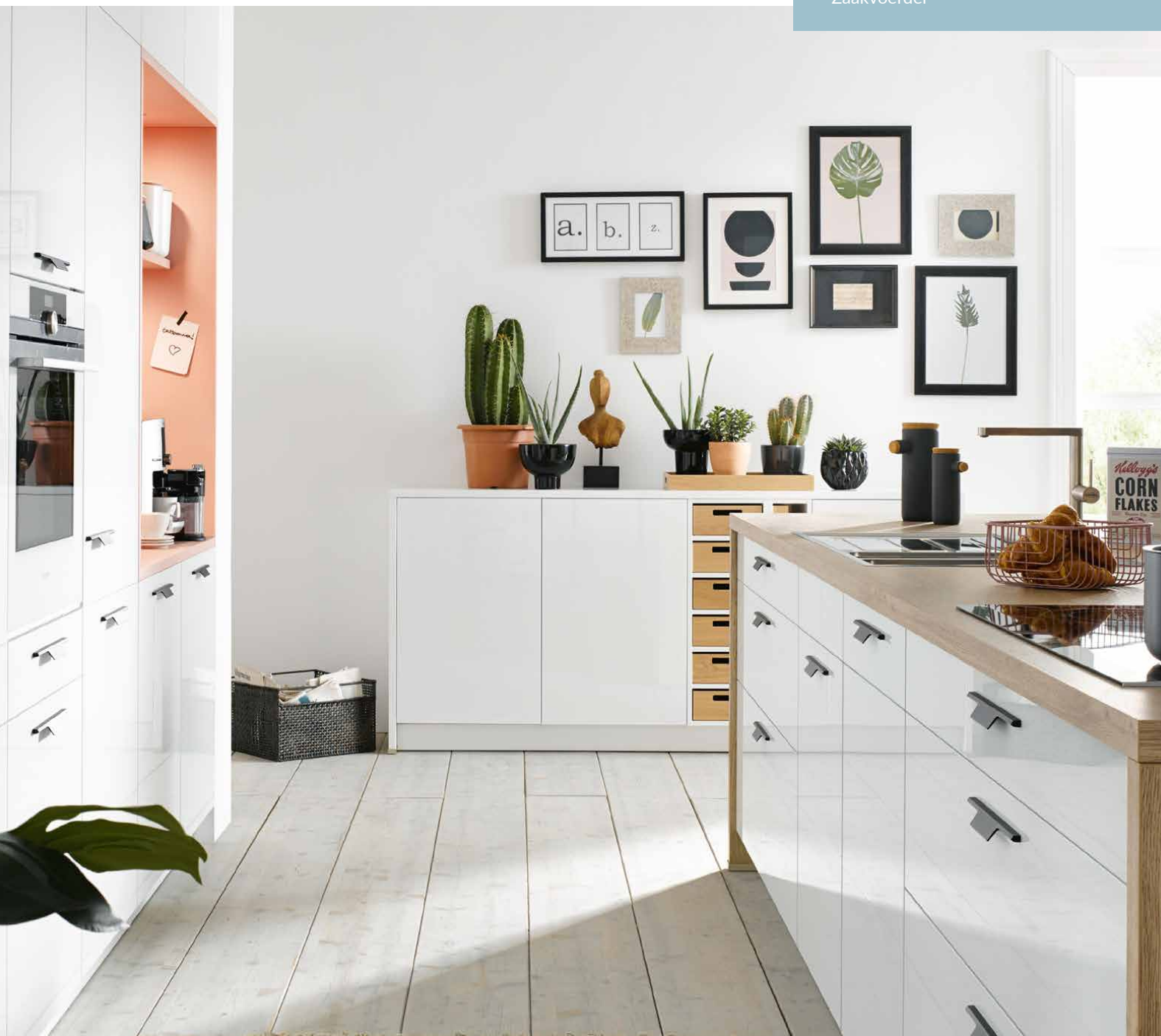
WAAROM DEZE PROJECTONTWIKKELAARS MET BONCQUET WERKEN

VAN SAMENWERKING TOT SUCCES: DE 10 BONCQUET-TROEVEN

In projectbouw is een vlotte gang van zaken cruciaal. Elke dag gewonnen betekent winst op vele vlakken. En aangezien de keuken op het einde van het project komt, staat stiptheid terecht op nummer 1 van je verlanglijstje. Daar maken we bij Boncquet graag werk van. Hoe garanderen we dat, project na project? Lees vooral verder en ontdek waarom projectontwikkelaars kiezen voor Boncquet als partner waar ze kunnen op bouwen.



Wim De Bolster
Zaakvoerder



EÉN VASTE CONTACTPERSOON VOOR BOUWPROMOTOR ÉN PARTICULIERE KLANT

Bij Boncquet heb je 1 vast aanspreekpunt. Een expert die tegelijk ook het aanspreekpunt is voor je klant. De voordelen spreken voor zich.

- Snel antwoord op je vragen en op de wensen van de klant. Wij spelen kort op de bal.
- Grote betrokkenheid: je Boncquet contactpersoon is verantwoordelijk en neemt die verantwoordelijkheid ook.
- Communicatie zonder ruis en goeie informatiedoorstroming: zo gaat niks van informatie verloren. Denk maar aan kleine 'last minute'-aanpassingen, zoals extra stopcontacten, een afvoer die van plaats moet veranderen ... we verwittigen je tijdig! Dat bedoelen we met "meedenken en verder denken".
- De zekerheid van een strakke opvolging: wij halen jouw deadlines, we ronden je project succesvol af.

Je merkt het snel: stiptheid staat ook bij ons op nummer 1.



WE LATEN DE EINDKLANTEN RUIMTE VOOR OVERLEG

- Klanten willen geen holle verkoopspraatjes. Ze wisselen graag rustig van gedachten. Zo nemen ze uiteindelijk een weloverwogen beslissing waar ze jaren later nog tevreden over zijn.
- We stellen ons flexibel op: aanpassingen op de basiskeuken zijn steeds mogelijk. Maatwerk is de norm. Dat zet de deur open naar extra verkoop en meer winst, ook voor jou.
- De tijd die we in de voorbereiding en klantenbegeleiding investeren, staat onze stipte leveringen zeker niet in de weg.



3

WE INVESTEREN IN ONSZELF

- Eigen transport: we leveren zelf op de werf.
- Eigen ervaren plaatsers: vakmensen die hun job kennen – zij krijgen een degelijke opleiding en indien nodig bijscholing bij de Duitse keukenfabrikanten.
- Geen voortdurend wisselende onderaannemers. Goed voor een vlotte gang van zaken, zonder nodeloze discussies over verantwoordelijkheden.

4

CONCURRENTIËLE PRIJZEN VOOR DE EINDKLANT, MOOIE MARGE VOOR DE PROJECTBOUWER

- Scherpe prijzen en toch een mooie commissie voor jou als projectbouwer.
- Sterk commercieel team: dankzij onze ervaren verkopers is de kans groot op upgrades en extra marge, dus ook voor jou.

5

EEN WOORD IS EEN WOORD AL 40 JAAR

Elke keukenbouwer claimt dat hij een goede service biedt. Maar na 40 jaar keukens bouwen durven we toch zeggen dat onze service net dat tikkeltje meer biedt. Een woord is een woord, een afspraak is een afspraak. Enkele voorbeelden van extraatjes die projectbouwers én klanten appreciëren.

- Ook al is hij niet je vaste contactpersoon, toch is onze zaakvoerder Wim De Bolster steeds bereikbaar.
- Een veelzeggend detail: we letten erop om geen vuil en afvalresten achter te laten op de werf.



6

EEN UITGEBREIDE KEUZE AAN STIJLEN

- Klanten willen kiezen. Gelijk hebben ze. In ons uitgebreide gamma herkennen ze zeker hun persoonlijke smaak.
- Modern, klassiek, landelijk of budgetvriendelijk: keuze in overvloed. Neem zelf al een kijkje op boncquet.be.
- Welke stijl het ook wordt, wij bouwen keukens voor grote én kleine budgetten, zoals sociale woningbouw.



7

EEN AANTREKKELIJKE TOONZAAL

- In onze mooi verzorgde en ingerichte toonzalen voelen klanten zich meteen thuis, ze zien hun droom al werkelijkheid worden. Zelfs letterlijk, want op basis van hun offerte op maat, bieden we hen een gratis 3D tour door hun toekomstige keuken. Verbluffend en overtuigend, net alsof ze zelf in hun keuken staan!
- Nog een voorbeeld van hoe we meedenken én verder denken? De testopstellingen met verschillende hoogtes van het werkblad. Klanten ervaren meteen waar ze zich het best bij voelen. Ze waarderen dit enorm. En het vermijdt voorspelbare problemen na de oplevering!
- Met onze 3 showrooms in Middelkerke, Moeskroen en Oudenaarde hoeven je klanten nooit ver te rijden, er is altijd een showroom in de buurt.



8

MEER DAN KEUKENS

Sommige mensen hebben graag een uniforme stijl die doorgetrokken wordt van de keuken tot in andere ruimtes zoals de woonkamer. Reken op Boncquet: we maken vitrinekasten, tv-meubels, zelfs scheidingswanden en dressings... alles perfect op maat.

9

DUITSE KWALITEIT

De materialen in onze keukens zijn van uitstekende kwaliteit "made in Germany". Ze kregen niet toevallig deze labels toegekend.

- GS keuringsbewijs: de garantie dat de meubelen voldoen aan de hoogste eisen inzake bedieningscomfort, belastbaarheid, veiligheid en materiaalgebruik.
- Goldenes M: meubelen met dit label ondergingen een uitermate strenge kwaliteitscontrole.
- Niet alleen voor kasten: ook voor kranen, spoelbakken, toestellen ... kiezen we consequent A-merken.
- Voordeel: minder zorgen achteraf inzake garantie en dienst na verkoop.

10

WE GAAN VOOR DUURZAAMHEID

Duurzaamheid wint steeds meer aan belang, zowel voor projectbouwers als voor particulieren. Hoe zetten we dat in de praktijk om?

- Al onze fabrikanten zijn PEFC geaggregeerd: de garantie dat minstens 70% van de producten afkomstig zijn uit ecovriendelijk bosbeheer.
- De meubels van onze collecties kregen het hoogste emissielabel A, wat betekent dat ze geen negatief effect op de gezondheid hebben door uitstoot van schadelijke stoffen.
- We adviseren altijd keukentoestellen die zo energiezuinig mogelijk zijn.
- We gebruiken watergedragen lakken, dus niet meer op basis van solventen.
- We voldoen aan de ISO 50001-norm: een engagement voor een gestructureerde en systematische verlaging van het energieverbruik en een verbetering van de efficiëntie.

WAAROM WERKEN DEZE PROJECTBOUWERS GRAAG SAMEN MET BONCQUET?



Bernard Delmulle - KUB, Waregem

We hebben met verschillende keukenleveranciers samengewerkt. We zijn veranderd naar Boncquet omdat ze zeer stipt hun afspraken nakomen. Dat is een breekpunt voor ons, want zij zijn de laatste aannemer in onze projecten en wij willen de zekerheid dat we op de afgesproken datum kunnen opleveren. Qua prijs zijn ze vergelijkbaar met hun concurrenten, maar er is nog een mooie commissie voor de ontwikkelaar. Daarnaast hebben ze een heel goede service!



Stefaan Deback - Deback Immo, Moeskroen

Bij Boncquet wacht een warm en persoonlijk onthaal. Het werk is altijd netjes, verzorgd en snel uitgevoerd met kwaliteitsmaterialen, mooi volgens de eisen van de klant. Boncquet luistert goed naar zijn klanten en dat vertaalt zich in een uitstekende service en prima advies. Bovendien respecteert Boncquet de deadlines. Ook de installateurs zijn beleefd, professioneel en goedgezind. Ze gaan nauwgezet tewerk en reinigen de keuken op het einde van elk project.



Wouter Landuyt - Eiffage Vuylsteke, Meulebeke

Als bouwbedrijf met een ijzersterke reputatie weten we hoe belangrijk zekerheid en stiptheid zijn voor onze klanten. Daar selecteren we ook onze onderaannemers op. Op dat vlak is Boncquet een voltreffer. Met Boncquet weet je gewoon dat het in orde komt. Zij zijn een stabiele factor in een bouwwereld die steeds veeleisender wordt. Een correcte service gecombineerd met vakwerk, ook als de tijdsdruk groot wordt. Zo is het aangenaam samenwerken!

**“BONCQUET
KOMT STIPT HUN
AFSPRAKEN NA.”**



BONCQUET

GRAAG EEN STIPTE EN SOLIDE PARTNER VOOR JE VOLGENDE BOUWPROJECT?

Overleg eerst met ons en laat je verrassen door:

- onze open, flexibele aanpak;
- onze interessante voorwaarden;
- ons nooit aflatend streven om deadlines te halen en beloftes waar te maken.

MAAK VRIJBLIJVEND EEN AFSPRAAK.

Wim De Bolster
Zaakvoerder

Gentseweg 518
8793 Waregem

+32 56 96 03 52
wim@boncquet.be

Onze partners:

AEG  **BOSCH** **BLANCO** **Miele** **SIEMENS** **ZANUSSI**

WWW.BONCQUET.BE/NL/PROJECTBOUW